

## Partner Network Manager in Vollzeit / Teilzeit (w/m/d)

Arbeitsort: Berlin / Homeoffice

[medgate.de/  
karriere](https://medgate.de/karriere)

Wir sind ein international agierendes Digital-Health-Unternehmen und bringen mit innovativen Telemedizin-Lösungen den Arzt dorthin, wo unsere Patienten ihn brauchen. Mit der Weiterentwicklung unseres Standorts in Deutschland verfolgen wir das Ziel, die Gesundheitsversorgung langfristig zu verbessern und suchen Partner Network Manager, um interessierte Ärzte für telemedizinische Leistungen zu gewinnen. Werden Sie Teil eines agilen Teams und helfen Sie mit, den führenden Telemedizin-Anbieter in Deutschland aufzubauen.



### Ihre Aufgaben

- Akquisition von Partner-Ärzt:innen verschiedener Fachrichtungen über das gesamte Bundesgebiet
- Multichannel-Kampagnenmanagement
- Unterstützung beim Ausbau der Vertriebskanäle und -aktivitäten für das Partner Network Management
- Sicherstellung einer bedarfsgerechten Kapazitätsplanung in Zusammenarbeit mit den Operations
- Übernahme von Aufgaben in der strategischen Ausrichtung und Planung des Network Managements
- Enge Zusammenarbeit mit Lead Partner Management
- Eigenständige Übernahme von Projektaufgaben



### Unser Angebot

- Ansprechende Vergütung
- 30 Tage Urlaub
- Mobiles Arbeiten
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Raum für eigene Ideen im wachsenden Unternehmen
- Dynamisches und interdisziplinäres Team
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Spannende Perspektiven in einem jungen und wachsenden Digital-Health-Unternehmen



### Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium in Wirtschaftswissenschaften, Gesundheitsmanagement/ökonomie, Rechtswissenschaften (z.B. Diplom-Jurist) oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrere Jahre Berufserfahrung in einem vertriebsorientierten Umfeld im Gesundheitswesen, gesundheitsökonomisches Wissen von Vorteil
- Idealerweise Kontakte in bestehende Mediziner-Netzwerke
- Erfahrung im Multichannel-Vertrieb des Gesundheitswesens
- Sicherer Umgang im Kampagnenmanagement und Kundenbeziehungsmanagement
- Fundierte Kenntnisse des deutschen Gesundheitsmarktes
- Ausgeprägte Hands-On-Mentalität
- Versiert im Umgang mit modernen Informations- und Kommunikationsmitteln
- Reisebereitschaft
- MS-Office-Kenntnisse
- Exzellente Kommunikationsfähigkeiten sowie sehr gute Kenntnisse in Deutsch und Englisch
- Verbindliches und seriöses Auftreten
- Freundliche, engagierte und teamfähige Persönlichkeit mit selbstständiger und strukturierter Arbeitsweise

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums an:

[karriere@medgate.de](mailto:karriere@medgate.de)

